**Техническое задание на разработку табличных форм для проведения расчетов по проектной деятельности ООО «СДС Фьюжн» по выполнению электромонтажных и пусконаладочных работ для систем обеспечения физической защищенности на объектах**

1. Сопряжение объектовых систем оповещения с региональной системой оповещения г.Москвы
   1. Структура документа должна содержать несколько листов табличной формы:
      1. **Лист с номенклатурой** – данный лист является единым для любых спецификаций. В нем должны содержаться наименования позиций товаров и материалов, а также услуг с ценой подрядчиков. Также в перечне услуг будет содержаться перечень, который предоставляет компания за счет собственных ресурсов.
      2. **Основной лист спецификации** – это сводный лист по всему проекту. В нем собирается вся информация со всех прочих таблиц. Также на этот лист может вноситься информация, которая автоматически транслируется на другие поля спецификаций.
      3. **Лист по объекту** – это лист с детальной информацией по отдельному объекту. На данном листе содержатся информация по товарам, материалам и услугам (название, тип и стоимость берется из листа с номенклатурой), а количество по товарам и услугам уже указано как значения «по умолчанию» в таблице и может меняться. Все значения на данном листе могут меняться вручную. В этом случае, должна «разрываться» связь с ячейками из листа с номенклатурой.
   2. Формы листов
      1. Лист с номенклатурой

* Название: ContentList
* Лист должен содержать таблицу, которая заполняется единообразно для всех товаров (оборудование и материалы) и услуг.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  |  |  |  |  |  | **ПРОДАЖА** | | **ЗАКУПКА** | |
| **Артикул** | **Код** | **Наименование** | **Завод-изготовитель** | **Ед.изм.** | **Кол-во** | **Цена** | **Сумма** | **Цена** | **Сумма** |
|  |  |  |  | шт. | 1 | 0,00 ₽ | 0,00 ₽ | 0,00 ₽ | 0,00 ₽ |

**Артикул и Код** – эти поля в основном всегда актуальны только для товаров. У некоторых товаров есть оба параметра, у некоторых только один. Поэтому, я в ряде случаев, то или иное поле может не содержать какой-либо информации. Кроме того, товар может вообще быть без артикула и кода.

**Наименование** – поле всегда должно быть заполнено

**Завод-изготовитель** – информация может отсутствовать или быть заполнена

**Ед. изм.** – единица измерения: шт., упак., усл, компл. и т.д. Поле всегда должно быть заполненно.

**Кол-во** – в данной таблице всегда должна указываться цена за единицу, чтобы в сводных таблицах и таблицах по объектам эту цифру можно было бы умножить на требуемое количество для проекта.

* + 1. Основной лист спецификации
* Название: MainList
* Основной лист может иметь уникальные таблицы и значения, которые характерны исключительно для Сопряжения ОСО с РСО г.Москвы.
* Сверху слева должен быть логотип компании.
* Справа от логотипа название типа спецификации:   
  *Спецификация по проекту*

*Сопряжение ОСО с РСО г.Москвы*

* Далее приводится таблица с основными данными (эти данные всегда заполняются вручную):
  + Год – указать актуальный год проекта. Должна быть возможность выбора любого года
    - Значения: 2024, 2025, 2026 и т.д.
  + Квартал (старт проекта) – указать квартал, в котором проект был запущен
    - Значения: Q1, Q2, Q3, Q4
  + Квартал (конец проекта) - план – указать квартал, в котором планируется, что проект будет завершен (получены деньги по проекту и подписаны все документы)
    - Значения: Q1, Q2, Q3, Q4
  + Квартал (конец проекта) - факт – указать квартал, в котором фактически завершен проект
    - Значения: Q1, Q2, Q3, Q4
  + Название сделки в Б24 – название указывается вручную (копируется из сделки в Битрикс24)
  + Ссылка на сделку в Б24 – ссылка указывается вручную (копируется из сделки Б24)
  + Ответственный менеджер по продажам – выбирается из списка, список хранится в отдельной таблице (например, ContentList) и может изменяться
  + Ответственный менеджер по проекту – выбирается из списка, список хранится в отдельной таблице (например, ContentList) и может изменяться
  + Начальная цена тендера / контракта – первоначальная цена, по которой был объявлен тендер (закупка) до снижения в результате проведения конкурентной закупки или цена, которая уже определена в контракте (без предварительного тендера) – например, в случае заключения прямого контракта. Цена в рублях. Название в строке можно заменить на «НМЦК» (начальная максимальная цена контракта).
  + % падения цены на торгах – процентное значение, на которое произошло снижение от начальной цены в результате торгов
  + Цена по заключенному контракту – цена, которая равна начальной цене контракта (до торгов) или же уже сниженная в результате торгов (с учетом % значения падения – рассчитывается автоматически, ручное редактирование должно быть запрещено. Цена в рублях.
  + Цена по завершенному контракту – цена, которая получилась по контракту в результате выполнения поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг. Данная цена может отличаться от цены, на которую заключен контракт. Данная цена должна быть как выше, так и ниже цены заключенного контракта. Цена в рублях.



Ниже следует сводная таблица по объектам. Количество строк в таблице должно набираться в таблице в соответствии с тем, как добавляются объекты. В случае технической невозможности сделать динамическую таблицу, следует количество ограничить 20 строками.

* Название таблицы: Объекты по проекту
* Столбцы:
  + № объекта – порядковый номер строки. Требуется для визуального понимания количества объектов. Должен указываться автоматически в зависимости от заполненной справа ячейки с адресов
  + Адреса объектов – физический адрес объектов. Указывается вручную.
  + Начальная цена контракта – цена за один объект в рамках всей начальной цены тендера / контракта (фактически, это те цены, которые планировались до начала торгов). Цена в рублях. Общая цена по всем адресам должна быть равна начальной цене контракта. В случае, если общая цена по адресам не соответствует цене заключенного, то это должно быть визуально понятно. Цена в рублях.
  + Цена по заключенному контакту – цена за один объект в рамках всей цены, по которой заключен контракт (фактически, это те цены, которые получились в итоге при заключении контракта. В случае, если общая цена по адресам не соответствует цене заключенного, то это должно быть визуально понятно. Цена в рублях.
  + Цена по завершенному контракту – цена за один объект в рамках всей цены, по которой был завершен контракт (фактически, это те цены, которые были приняты Заказчиком на основании подписанных документов при завершении контракта). Эти цены должны браться из спецификаций по объектам и далее суммироваться в первой таблице.



Следующая таблица представляет собой учет затрат на логистику товара.

В этой таблице уже установлены значения, и они рассчитываются в зависимости от количества объектов.

Условно принято, что доставка до склада СДС Фьюжн со склада поставщика составляет 500 р. за объект. Доставка со склада СДС Фьюжн на объект Заказчика составляет 500 р. за объект. Курьерские услуги по доставке документов – 1000 р. за объект.

Эти значения не меняются и считаются сразу на весь проект.

Необходимо предусмотреть возможность ручного указания значений по логистике и услугам курьера.

В этом случае, можно для данной таблицы установить признак ее активности (то есть, значения в ней учитываются в общих расчетах) или полностью не учитываются (например, логистики и курьерских услуг не возникает в течение реализации проекта). Цены рублях.



Далее следует таблица, которая «включается» на ручное указание расходов на логистику и на курьерские услуги.

Идея такая, что при планировании проекта, менеджер по продажам указывает общие значения по таблице «Логистика», а менеджер по проекту может либо оставить запланированные расходы, либо указать реальные фактические.

Количество услуг набирается путем добавления строк. Если таблицу нельзя сделать динамической, то можно ограничить 10 строками. Все цены в рублях.



Далее следует таблица по расходам на оплату услуг ЭТП (электронно-торговых площадок) и банковских гарантий. Все значения указываются вручную. Можно сделать таблицу неактивной, а включать по необходимости. Значения могут равняться нулю. Цены в рублях.



Далее следует таблица по кредитным ресурсам.

Таблица может быт неактивной и включаться при внесении в нее информации финансистом.

Финансист должен вручную указать сумму, которая была взята в кредит и указать процентную ставку. После этого, сумма рассчитывается автоматически.



Далее следует таблица с информацией об агентском вознаграждении.

Таблица может быть активном или нет. Значение в рублях.



Далее следует таблица с финансовыми показателями по проекту.

Столбцы:

* Выручка
* Валовая прибыль
* Чистая маржа
* Себестоимость
* Накладные расходы
* Внутренние ресурсы
* Привлеченные ресурсы

Все значения в рублях. Справа от столбцов указывается процентное значение от выручки.

Например, выручка составляет 1000000 р., а чистая маржа 300000 р. то процент будет составлять (300000 / 1000000 \* 100%) = 30%

